



USAID Diaspora Invest Activity

(Verzija na engleskom jeziku od str. 12/ English language version as of pg. 12)

6. Poziv za dostavljanje zahtjeva za dodjelu bespovratnih sredstava koja dodjeljuje Bosnia-Herzegovina Diaspora Marketplace fond

Objavljeno 27. februara 2020.

Opis programa

Poziv za dostavljanje zahtjeva (RFA) za dodjelu bespovratnih sredstava namijenjen je za podršku slijedećih ciljeva putem *Fonda za bespovratna sredstva Bosnia-Herzegovina Diaspora Marketplace* (dalje u tekstu: "BDM"):

Cilj USAID projekta "**Diaspora Invest**" jeste potaći ekonomski doprinos bosansko-hercegovačke dijaspare socio-ekonomskom razvoju zemlje. Jedan od načina na koji projekt „Diaspora Invest“ stimulise angažman bh dijaspare je putem Konkursa za izradu poslovnog plana koji se organizuje unutar BDM-a, a namijenjen stvaranju novih prilika za zapošljavanje građana BiH putem povećanja ulaganja dijaspare u BiH. BDM za cilj ima pružiti podršku za najmanje 70 malih i srednjih preduzeća u ranoj fazi razvoja, koja saraduju sa dijasporom po utvrđenim kriterijima, te kreirati 250 novih radnih mjesta u potpomognutim preduzećima. Pored toga, očekuje se da će ova bespovratna sredstva doprinijeti porastu direktnih investicija dijaspare za najmanje 7 miliona USD, a u skladu s utvrđenim indikatorima kao što su doprinosi kroz novčane doznake i finansiranje kapitala u svrhu ulaganja u stalna sredstava, prenos znanja iz dijaspare, uvođenje novih tehnologija i slično, te poticanje preusmjeravanja dijela transfera novčanih doznaka prema ulaganjima i razvoju preduzeća.

Opšte informacije

Više od 2 miliona ljudi porijeklom iz Bosne i Hercegovine (BiH) živi izvan zemlje. BiH dijaspora je uglavnom dobro integrirana i u boljem položaju od drugih migrantskih zajednica u zemljama prijema, s velikim potencijalom i spremnošću da doprinese razvoju BiH. Tome svjedoči i značajan priliv novčanih doznaka iz dijaspare, koji se trenutno procjenjuje na 12% BDP-a BiH, što znatno prelazi priliv direktnih stranih investicija u zemlju.

BDM organizuje Konkurs za izradu poslovnog plana, koji za cilj ima podržati poduzetnički duh i resurse dijaspare BiH, kao i mala i srednja preduzeća u BiH, putem bespovratnih sredstava BDM fonda. Tretiranjem zahtjeva za dodjelu bespovratnih sredstava kao dijelom šireg investicijskog plana, BDM će nastojati podržati finansijski održiva preduzeća iz BiH koja imaju potencijal proširiti svoje poslovanje i zaposliti nove zaposlenike, a imaju jasno definisanu vezu sa bh. dijasporom. Odluke o dodjeli bespovratnih sredstava biće donesene na strukturiran način, uz angažman investitora iz dijaspare te u svrhu poticanja ulaganja iz dijaspare. Ova sredstva će olakšati mobilizaciju kapitala dijaspare u nedovoljno finansirana mala i srednja preduzeća s potencijalom visokog rasta, što će dovesti do kreiranja novih radnih mjesta u različitim sektorima.

For more information please contact: info@diasporainvest.ba, or visit <http://www.diasporainvest.ba>

Ukupna vrijednost BDM fonda je 1,824,946.50 USD. Iznos pojedinačnog granta se kreće u rasponu od 15.000 do 50.000 KM. Maksimalan iznos sredstava za dodjelu po jednom podnesenom zahtjevu je 50.000 KM.

a) Fokus područja za razmatranje

Bespovratna sredstva će biti dodijeljena za aktivnosti koje najviše mogu doprinijeti ukupnom učinku na: kreiranje novih radnih mjesta, povećanje direktnih investicija dijaspore, uspostavljanje i/ili jačanje partnerstava malih i srednjih preduzeća u BiH s dijasporom, prenos znanja iz dijaspore, istraživanja novih tržišta, mentorstva, poslovno umrežavanje i jačanje veza između nauke, tehnologije i privrede, te korištenje ostalih finansijskih i nefinansijskih doprinosa ekonomskom razvoju BiH.

Javnim pozivom se potiče učešće žena investitora iz dijaspore i/ili poduzetnica.

U zahtjevu za dodjelu bespovratnih sredstava neophodno je navesti planirane aktivnosti i objasniti kako i u kojem obimu se očekuje da će ove aktivnosti polučiti ostvarive rezultate i doprinijeti ostvarenju poslovnih ciljeva.

b) Očekivani rezultati:

- Kreiranje novih radnih mjesta
- Investicije dijaspore
- Uvođenje novih proizvoda i/ili usluga na BiH i izvozna tržišta ili proširenje postojećeg poslovanja.

c) Ciljani sektori

BDM će posebno podržati prijedloge za poslovna ulaganja u "produktivne sektore", uključujući: poljoprivredu, energetiku, turizam, metalo-prerađivački sektor, drvno-prerađivački sektor i druge proizvodno-prerađivačke sektore, kao i informacijske i komunikacijske tehnologije (IKT).

d) Predviđeni datumi otvaranja i zatvaranja Poziva:

Poziv će biti otvoren 27. februara 2020. godine u 16.00 sati, a zatvoren 31. marta 2020. u 16.00 sati.

Svi podnosioci zahtjeva, i oni čiji zahtjevi budu prihvaćeni nakon inicijalnog razmatranja, kao i oni čiji zahtjevi budu odbijeni, biće obavješteni o ishodu do 15. maja 2020. godine. Podnosioci čiji zahtjevi budu prihvaćeni nakon inicijalnog razmatranja biće obavješteni da se upućuju na daljnju obradu i po potrebi će biti dužni pružiti dodatne informacije ili pojašnjenja za daljnje učešće u Konkursu za izradu poslovnog plana.

S ciljem adekvatnog informisanja o Pozivu, planirani su informativni sastanci kako slijedi:

Datum održavanja	Grad	Lokacija	Vrijeme	Za više informacija kontaktirajte Ured projekta "Diaspora Invest":
3.mart 2020.	Sarajevo	Diaspora Business Center (Augusta Brauna 2, 1.sprat)	11.00	email: info@diasporainvest.ba, tel: 033 550 971
4.mart 2020.	Derventa	Hotel Biser, Kralja Petra I, Derventa	12.00	email: info@diasporainvest.ba, tel: 033 550 971
4.mart 2020.	Banja Luka	Privredna komora Republike Srpske (Đure Daničića 1/2)	15.00	email: info@diasporainvest.ba, tel: 033 550 971

5.mart 2020.	Bihac	Privredna komora Unsko-sanskog kantona (Trg Maršala Tita bb)	12.00	email: info@diasporainvest.ba, tel: 033 550 971
9.mart 2020.	Konjic	Sala Općinskog vijeća Konjic, Maršala Tita 62, Konjic	10.00	email: info@diasporainvest.ba, tel: 033 550 971
11.mart 2020.	Gračanica	Multimedijalna sala Grada Gračanica, Mula Mustafe Bašeskije br. 1, Gračanica	11.00	email: info@diasporainvest.ba, tel: 033 550 971
13.mart 2020.	Bijeljina	Područna privredna komora Bijeljina, Stefana Dečanskog b.b., Bijeljina	11.00	email: info@diasporainvest.ba, tel: 033 550 971
13.mart 2020.	Lopare	Zgrada Opštine Lopare (Cara Dušana 143)	14.00	email: info@diasporainvest.ba, tel: 033 550 971
13.mart 2020.	Vitez	Sala Općine Vitez, Stjepana Radića 1, Vitez	11.00	email: info@diasporainvest.ba, tel: 033 550 971
16.mart 2020.	Trebinje	Hotel Leotar, Luke Vukalovića 1, Trebinje	14.00	email: info@diasporainvest.ba, tel: 033 550 971
17.mart 2020.	Čitluk	Hotel Brotnjo, Kralja Tomislava 2, Čitluk	12.00	email: info@diasporainvest.ba, tel: 033 550 971

Pravo na prijavu na poziv za dodjelu bespovratnih sredstava

Bosnia and Herzegovina Diaspora Marketplace (BDM) fond usmjeren je na podršku novih ili proširenju poslovanja postojećih preduzeća povezanih s dijasporom, osnovanim do tri godine prije objave Poziva za dostavljanje zahtjeva.

Podnositelji zahtjeva za Bosnia and Herzegovina Diaspora Marketplace fond moraju ispuniti nekoliko kriterija kako bi njihovi zahtjevi bili odobreni za finansiranje. Ti kriteriji podrazumijevaju:

- Pravni status:** Fond za bespovratna sredstva otvoren je za mala i srednja preduzeća (MSP)* osnovana u Bosni i Hercegovini. Zakonski predstavnik preduzeća koja još nisu završila postupak osnivanja mogu učestvovati u Pozivu, pod uslovom da registraciju okončaju prije završnog kruga odabira.
- Starost preduzeća:** Mala i srednja preduzeća (MSP), podnositelji zahtjeva, moraju imati status startupa ili preduzeća osnovanog prije najviše tri godine (0 - 3 godina starosti) prije datuma objave Poziva za dostavljanje zahtjeva. Zahtjevi od preduzeća osnovanih prije 27. februara 2017. godine neće biti razmatrani.
- Poslovna saradnja sa dijasporom:** Mala i srednja preduzeća (MSP), podnositelji zahtjeva, moraju imati uspostavljenu vezu sa članom dijaspore koju moraju i dokazati, na neki od slijedećih načina:

* MSP definisana su brojem zaposlenih i ukupnim prometom ili ukupnom bilansom, prema čemu: (i) mikro preduzeća imaju manje od 10 zaposlenika i manje ili ukupno 2 miliona eura prometa ili ukupne bilanse, (ii) mala preduzeća imaju između 10 i 49 zaposlenika i manje ili ukupno 10 miliona eura prometa ili ukupne bilanse, i (iii) srednja preduzeća imaju između 50 i 249 zaposlenika i 50 miliona eura prometa ili ukupne bilanse.

- **Vlasničkim odnosom člana bh. dijaspore** kroz **najmanje 25% vlasničkog udjela člana dijaspore u malom ili srednjem preduzeću**, bilo direktno kao pojedinac ili preko preduzeća u većinskom vlasništvu člana dijaspore. Poslovnu saradnju je potrebno potkrijepiti dostavljanjem:
 - Dokaza o statusu člana bh. dijaspore koji se može demonstrirati putem kopije radne dozvole, boravišne dozvole, i/ili kopije pasoša (a ukoliko je član bh. dijaspore strani državljanin koji živi izvan BiH), ili drugog dokumenta koji demonstrira da je član bh. dijaspore živio/la izvan BiH, u kontinuitetu, najmanje tri godine; i
 - Kopiju sudskog rješenja o registraciji preduzeća koje podnosi zahtjev za grant, a u kojem je navedena vlasnička struktura tog podnosioca zahtjeva, u kojoj učestvuje član dijaspore.

Ukoliko član bh. dijaspore posjeduje minimalni zahtijevani vlasnički udio od 25% u firmi podnosiocu zahtjeva putem drugog pravnog lica u njegovom/njenom većinskom vlasništvu, tada podnositelj zahtjeva mora dostaviti i izvod iz registracijskog dokumenta tog pravnog lica koji dokazuje da je u većinskom vlasništvu člana bh. dijaspore.

ili

- **Poslovna saradnja sa članom bh. dijaspore** koji posreduje u plasmanu proizvoda i usluga na međunarodna tržišta za preduzeće koje podnosi prijavu, posredovanje u investiranju od strane člana bh. dijaspore, zajedničkog ulaganja ili drugog oblika saradnje koji je prihvaćen kao nematerijalno učešće za provedbu poslovnog plana. Navedena poslovna saradnja može poprimiti jedan od navedenih oblika:
 - Član bh. dijaspore koji je posrednik/ca na međunarodnom tržištu - član bh. dijaspore je vlasnik/ca ili suvlasnik/ca strane kompanije koja posreduje u plasmanu proizvoda i/ili usluga preduzeća podnosioca zahtjeva. Ovaj član dijaspore saraduje sa bh. preduzećem za pristup inostranom tržištu (povezuje kompaniju sa lancima distribucije i prodajnim mrežama s ciljem osiguranja pristupa stranim tržištima i pronalaženju partnera i klijenata u inostranstvu).

Poslovnu saradnju je potrebno potkrijepiti dostavljanjem:

- i. Dokaza o statusu člana bh. dijaspore koji je posrednik/ca za međunarodno tržište koji se može demonstrirati putem kopije radne dozvole, boravišne dozvole, i/ili kopije pasoša (a ukoliko je član bh. dijaspore strani državljanin koji živi izvan BiH), ili drugog dokumenta koji demonstrira da je član bh. dijaspore živio/la izvan BiH, u kontinuitetu, najmanje tri godine. Ukoliko je član bh. dijaspore jedna od ugovornih ili sporazumnih strana putem pravnog subjekta čiji je vlasnik/ca ili suvlasnik/ica, potrebno je dostaviti kopiju sudskog rješenja tog pravnog subjekta, a da bi se dokazalo vlasništvo u tom pravnom licu.
- ii. Kopije kupoprodajnog ugovora koji demonstrira postojeću poslovnu saradnju između člana bh. dijaspore koji je posrednik za međunarodno tržište i bh. preduzeća koje je podnosilac zahtjeva za grant. Podnosilac zahtjeva treba dostaviti kopije ugovora o saradnji/kupoprodajni ugovor (a ukoliko je dokument na drugom jeziku osim službenih jezika BiH ili engleskog jezika, potrebno je prevesti ovaj dokument); i
- iii. Kopije narudžbi sa pratećim, realizovanim fakturama iz prethodnih godina, kako bi se dokumentovala ranija poslovna saradnja, između bh. preduzeća i člana bh. dijaspore (fizičko i/ili pravno lice, u vlasništvu/suvlasništvu bh. člana dijaspore).

- iv. Ukoliko će ova poslovna saradnja između bh. preduzeća i člana bh. dijaspore biti realizovana nakon podnošenja zahtjeva prema ovom Pozivu, sprovedba granta će biti uslovljena dostavljenim kopijama narudžbi i pratećih faktura kako bi se demonstrirala sprovedba kupoprodajnog ugovora tokom trajanja implementacije granta.
- o Član bh. dijaspore je posrednik u investiranju strane kompanije u BiH - član dijaspore je posrednik između bh. preduzeća i nove, strane investicije koja će biti izvršena i sprovedena u BiH (povezao/la kompaniju ili inicirao/la stranu investiciju, zagovaranjem, promocijom i povezivanjem osigurao prenos proizvodnje u BiH), a član bh. dijaspore je dio menadžmenta u novo-formiranoj kompaniji u BiH. U ovom slučaju, podnosilac zahtjeva za grant može biti preduzeće registrovano u BiH koje je nastalo kao rezultat ove saradnje.

Poslovnu saradnju je potrebno potkrijepiti putem:

- i. Dokaza o statusu člana bh. dijaspore koji je posrednik za u investiranju novu, stranu investiciju u BiH koji se može demonstrirati putem kopije radne dozvole, boravišne dozvole, i/ili kopije pasoša (a ukoliko je bh.član dijaspore strani državljanin koji živi izvan BiH), ili drugog dokumenta koji demonstrira da je član bh.dijaspore živio/la izvan BiH, u kontinuitetu, najmanje tri godine.
- ii. Potpisana izjava ili ugovor podnosioca zahtjeva koji dokumentuje da je član bh. dijaspore koji je posrednik u investiranju strane kompanije u BiH zaposlen u bh. preduzeću koje je podnosilac zahtjeva za grant, te da je prethodno bio (ili je još uvijek) zaposlen u stranoj kompaniji koja je vlasnik ili suvlasnik preduzeća u BiH u koje investira. Ova potvrda također potvrđuje da je član bh. dijaspore dio menadžment tima u bh. preduzeću u kojoj je ta investicija izvršena. Preduzeće koje je nastalo kao rezultat investicije u BiH može biti podnosilac zahtjeva za grant. Zaposlenje člana bh. dijaspore koji je posrednik u investiranju strane kompanije u BiH je bilo u trajanju od najmanje tri godine u stranoj kompaniji koja je investirala u BiH.

Ilustrativni primjeri prihvatljivih prijedloga nalaze se na kraju ovog Poziva.

Član dijaspore definiše se kao iseljenik/ci i njihovi potomci koji žive izvan zemlje rođenja ili porijekla, bilo na privremenoj ili trajnoj osnovi, ali i dalje imaju značajne veze sa zemljama porijekla. Status člana dijaspore mora biti dokazan važećim dokumentom koji ukazuje na prebivalište izvan BiH sa ukupnim trajanjem od najmanje tri godine. Osoba se također može smatrati članom dijaspore ako se vratila u Bosnu i Hercegovinu i ima trajno prebivalište u BiH unutar tri godine prije datuma kada je podnesen zahtjev. Ova osoba dužna je dokazati važećim dokumentima da je imala kontinuirani boravak u inostranstvu u trajanju od tri godine.

Finansiranje i podjela troškova

Podnosioci zahtjeva za bespovratna sredstva biće dužni da zahtjev podupru vlastitim doprinosom za finansiranje, i to najmanje u odnosu od 1: 1. To znači da doprinos BDM-a ne može premašiti 50% cjelokupnog finansiranja neophodnog za implementaciju poslovnog prijedloga predloženog u zahtjevu za dodjelu sredstava. Udio doprinosa podnosioca zahtjeva za finansiranje može biti najmanje 50% u gotovini, a preostalih 50% može se osigurati kao nefinansijski doprinos podnosioca zahtjeva. Podnosioci zahtjeva koji osiguraju veći udio vlastitog finansiranja (kako u pogledu ukupnog udjela u prijedlogu poslovanja, tako i u pogledu udjela gotovine i nefinansijskog doprinosa) imaju prednost u postupku evaluacije.

Svrha finansiranja: sredstva za finansiranje iz BDM fonda moraju biti isključivo utrošena za nabavku stalnih sredstava. Stalna sredstava su definirana kao imovina koja je kupljena za dugotrajno korištenje i neće biti pretvorena u gotovinu u periodu od najmanje 12 mjeseci, kao što su zemljišta, zgrade i oprema.

Stalna sredstava su materijalna dobra (npr. oprema, mašine, računari, software i slično), ili nematerijalna imovina (zaštitni znak, patent, goodwill, itd.) koji ima korisni vijek trajanja više od jedne godine i trošak nabavke po jediničnoj cijeni od 1.000 US\$ ili više. Napominjemo da je uz zahtjev za grant sredstva potrebno dostaviti barem jednu ponudu za traženu nabavku stalnog sredstva. Premda je ista informativne prirode, ponudu je potrebno dostaviti kako bi se ustanovila približna tržišna vrijednost za traženu nabavku.

Period implementacije poslovnog prijedloga

Period implementacije poslovnih prijedloga može obuhvatiti maksimalno 12 mjeseci (jednu godinu), ili kraći period, koji se predstavlja kroz planirane aktivnosti i rezultate navedene u zahtjevu za dodjelu bespovratnih sredstava.

Ograničenja

BDM neće odobriti bespovratna sredstva za poslovne prijedloge koji dovode do narušavanja tržišta, niti će se dodijeljena bespovratna sredstva moći koristiti za sljedeće:

- Troškove organizacije ceremonija, zabava, proslava ili "reprezentacija".
- Kupovinu robe koja podliježe ograničenjima, kao što su: **poljoprivredna roba, motorna vozila, uključujući motocikle, lijekovi, medicinska oprema, proizvodi za kontracepciju, korištena oprema (bez prethodnog odobrenja projekta „Diaspora Invest“), koja podliježe ograničenjima, ili zabranjena roba, u skladu sa propisima USAID-a, uključujući, ali bez ograničenja na sljedeće: oprema i usluge za abortus, luksuzne robe, itd.**
- Alkoholna pića.
- Kupovinu dobara ili usluga koja podliježu ograničenjima ili su zabranjena, u skladu sa propisima USAID-a, prema izvoru ili zemlji porijekla (Laos, Kuba, Iran, Sjeverna Koreja, (Sjeverni) Sudan i Sirija) takvih dobara ili usluga.
- Prethodne obaveze i/ili dugovanja, novčane kazne i kazne nametnute kompaniji koja je korisnik bespovratnih sredstava.
- Donacije.

Zahtjevi neće biti razmatrani ukoliko ih podnesu dole navedni subjekti, ili drugi subjekti u partnerstvu sa:

- Nefitnim organizacijama, državnim institucijama (nacionalne, regionalne ili lokalne).
- Poljoprivredne zadruge ili udruženja, uključivo poljoprivredna gazdinstva i/ili obrti.
- Zaposlenicima, ugovaračima ili članovima porodica sponzora koji učestvuju u Pozivu (USAID, itd.).
- Učesnicima Odbora za razmatranje i evaluaciju (REC), pružateljima tehničke podrške (TA) i konsultantskih usluga koje finansira Projekat.
- Subjekti navedeni kao Stranke koje imaju zabranu učešća u Programima Federalne nabavke ili Programima podrške koji ne podrazumijevaju nabavke.

Podnositelji zahtjeva mogu podnijeti samo jedan zahtjev na otvoreni Poziv. Svi prijedlozi sadržani u zahtjevu za dodjelu bespovratnih sredstava moraju poticati dobre ekološke prakse.

Proces podnošenja zahtjeva

Zainteresovani za prijavu na Poziv BDM-a za dodjelu bespovratnih sredstava moraju podnijeti zahtjev, na engleskom ili na jezicima BiH. Popunjen obrazac treba dostaviti u elektronskoj i štampanoj verziji.

Elektronsku prijavu treba popuniti online putem linka: www.grant.diasporainvest.ba

Popunjenu online prijavu trebate preuzeti, štampati, te istu zajedno sa pratećom dokumentacijom poslati putem pošte na adresu:

USAID Diaspora Invest,
Augusta Brauna 2/1,
71000 Sarajevo,
Bosna i Hercegovina

Koverta treba sadržavati sljedeće podatke:

- gore navedenu adresu za podnošenje zahtjeva;
- Referentni kod Poziva za dostavljanje zahtjeva na koji se podnositelj prijavljuje, npr: **"BDM RFA br.6"**,
- Naznaku "Prijava za BDM. Ne otvarati prije prve evaluacije".

Potičemo sve zainteresirane kandidate da posjete jednu od Info sesija navedenih ovim Pozivom, prije podnošenja zahtjeva za prijavu.

Zahtjev za dodjelu bespovratnih sredstava treba dopuniti propratnim dokumentima i certifikatima, kako slijedi:

- Kopija radne dozvole, dozvole boravka, lične karte, pasoša/vize ili drugog oblika identifikacije kojim se potvrđuje status člana dijaspore;
- Pojedinci koji su trenutno stanovnici ili firma registrovana u BiH mogu biti podnosioci zahtjeva, ukoliko je moguće dokazati status člana dijaspore;
- Potpisana izjava kojom se potvrđuje status člana dijaspore;
- Potpisana izjava koja potvrđuje poslovnu saradnju sa bh. dijasporom (napomena: samo ukoliko se radi o članu bh.dijasporo koji je posrednik u investiciji strane kompanije u BiH)
- Kopije kupoprodajnog ugovora i realizovanih faktura (napomena: samo ukoliko se radi o članu bh. dijasporo koji je posrednik/ca za međunarodno tržište)
- Obavezni certifikati/potvrde;
- Bilans stanja i bilans uspjeha firme za prethodne tri godine, ako je firma postojala u tom razdoblju;
- Izvod iz sudskog registra/registra privrednih subjekata, koji sadrži datum prve registracije, imena osnivača i udjelničara/dioničara;
- Detaljan budžet i period provođenja planirane ideje (napomena: pogledati Excel dokument);
- Plan brendiranja i označavanja.

Napominjemo da zahtjevi za dodjelu bespovratnih sredstava i propratni dokumenti moraju biti potpisani i dostavljeni na naznačenu adresu do datuma navedenog u ovom Pozivu. Nepotpune prijave biće odbačene.

BDM će, po primitku zahtjeva za bespovratna sredstva, potvrditi primitak istih i označiti ih svojim prijavnim brojevima.

BDM će prvenstveno podržati aktivnosti podnesene kao odgovor na otvoreni Poziv za dostavljanje zahtjeva.

Podnosioci zahtjeva čiji prijedlozi budu ocijenjeni kao uspješni biće obaviješteni o prelasku u narednu fazu evaluacije. Podnosioci zahtjeva čiji su prijedlozi ocijenjeni kao uspješni posjetit će tim USAID „Diaspora Invest“ projekta. Tokom posjete lokaciji, tehnički tim i/ili grant menadžer Diaspora Invest projekta će usporediti i procijeniti informacije dostavljene u zahtjevu za dodjelu sredstava i pratećim dokumentima, kao što su opis poslovnog plana, lokacije i mjesta, stanje opreme i objekata, dostupnost ljudskih resursa. te tehničke kapacitete podnosioca zahtjeva. Posjeta će se također iskoristiti za eventualne pregovore o budžetu, ukoliko tim „Diaspora

Invest“ projekta utvrdi da su isti neophodni, kako bi se osiguralo da se predložene poslovne aktivnosti provedu na način kako je to opisano u poslovnom planu. Naredna faza odabira podrazumijeva evaluaciju Stručne komisije. Poslovne prijedloge koji budu odabrani kao finalisti pregledat će članovi Stručne komisije, koju čine članovi zaposlenici USAID „Diaspora Invest“ projekta, te je mogu činiti i ugledni poslovni stručnjaci i stručnjaci iz oblasti razvoja iz USAID-a, partnera BDM-a, drugih razvojnih institucija ili istaknutih članova bh. poslovne dijaspore. Nakon primitka pismene obavijesti, podnositelji zahtjeva pripremiće kratku prezentaciju i predstaviti poslovnu ideju za konačno razmatranje. Svaka prezentacija trajae najduže 15 minuta.

Kontakt informacije

Dodatna pitanja možete proslijediti uredu projekta „Diaspora Invest“ u pisanoj formi do 16. marta 2020. godine, a svi odgovori će biti dostupni i objavljeni na web stranici projekta do 25. marta 2020. godine. Pitanja se podnose na grants@diasporainvest.ba (molimo navedite "BDM Grant Question" u predmetu e-mail poruke).

Kriteriji za dodjelu bespovratnih sredstava

Pri odabiru prijedloga za dodjelu bespovratnih sredstava biće razmatrani sljedeći ključni kriteriji:

(i) Tehnički kriteriji

- Poslovni prijedlog (35%): Poslovni prijedlog mora prikazati dobro osmišljenu ideju i model koji ima potencijal da bude profitabilan, održiv i da potiče ekonomski razvoj, te jasno demonstrati investiranje i/ili učešće dijaspore. Uspješni prijedlozi jasno će artikulirati kako je predloženi proizvod, usluga ili poslovni model bolji od postojećih i kako dati poslovni prijedlog može poboljšati ili unaprijediti poslovanje i zajednicu.
- Aktivnosti i rezultati (20%): Prijedlozi moraju prikazati sposobnost postizanja ostvarivih rezultata u smislu poboljšanja poslovanja i ekonomskog razvoja tokom razdoblja korištenja bespovratnih sredstava i duže. Također, prijedlozi trebaju pružiti informacije o postojećim poslovnim aktivnostima u BiH, ukoliko ih ima. Pored toga, prijedlozi trebaju definirati relevantne indikatore ishoda i ciljeva kao što su proizvodnja, prodaja, kreiranje direktnih i indirektnih radnih mjesta, povećanje plata, pristup informacijama itd.
- Upravljački kapacitet (20%): Prijedlozi moraju dokazati sposobnosti tima da uspješno implementira i poveća poslovanje u lokalnom kontekstu, i što je najvažnije, provede određenu ključnu aktivnost navedenu u prijedlogu podnesenom BDM-u. Dokazi, u ovom smislu, podrazumijevaju informacije o sastavu tima, relevantnim kvalifikacijama i postignutim uspjehom članova tima, te vrstama upravljačkih sistema (finansijskih i drugih) podnositelja zahtjeva. Prijedlozi moraju prikazati sposobnost podnositelja zahtjeva da odgovori na traženi iznos postojećim resursima u smislu poslovnih operacija, finansiranja, stručnosti i umrežavanja. Prijedlozi bi također trebali opisati obim i vrstu odnosa između člana dijaspore i lokalnog/ih poduzetnika/firme, te obrazložiti upotrebu vanjskih resursa.

(ii) Isplativost i realna opravdanost troškova

- Finansijska održivost, finansiranje i vlastito učešće podnositelja zahtjeva (25%): Podneseni zahtjev mora sadržavati finansijski poslovni model koji realno odgovara lokalnom kontekstu/tržištu u kratkoročnom i srednjoročnom razdoblju, kao i strategiju dugoročne održivosti. Prijedlozi moraju opisati kako će se sredstva koristiti, te prikazati doprinos podnositelja zahtjeva u odnosu na iznos koji se traži od BDM-a, i to najmanje u omjeru jedan naprama jedan. Prednost će imati prijedlozi koji budu nudili veći omjer u korist vlastitog učešća. Najmanje 50% odgovarajućeg doprinosa mora biti u obliku novčanog doprinosa. Osim novčanih doprinosa, resursi kao što su znanje i praksa, kao i drugi nefinansijski instrumenti također su vrijedni doprinosi, ali moraju biti dokumentirani i dokazivi.

(iii) Ostali kriteriji

- Adekvatnost Plana brendiranja i označavanja

- Obzir prema rodnim pitanjima, pitanjima mladih, manjina i drugim međusektorskim pitanjima
- Odgovor na okolišna pitanja, ako su relevantna.

Prednost će imati prijedlozi koji budu sadržavali sljedeće:

- 1) Veći iznos sufinansiranja podnosioca zahtjeva u odnosu na tražena bespovratna sredstva i veći iznos sufinansiranja u gotovini u odnosu na doprinos u nefinansijskim sredstvima podnosioca zahtjeva.
- 2) Kreiranje većeg broja radnih mjesta - napominjemo da se nova radna mjesta definiraju kao osobe koje su trajno zaposlene od strane podnosioca zahtjeva, što bi se dokumentiralo putem službenih evidencija o zapošljavanju nakon korištenja bespovratnih sredstava.
- 3) Veći iznos direktne investicije dijaspore.

Dostupnost bespovratnih sredstava i druga pitanja

Objavlivanje ovog Poziva (RFA) ne predstavlja obavezu projekta „*Diaspora Invest*“, USAID-a, Vlade Sjedinjenih Američkih Država ili Financial Markets International, Inc (FMI) kao ugovarača da dodijeli bespovratna sredstva, niti obvezuje USAID, Vladu SAD-a ili FMI da plaća troškove koji nastanu u procesu pripreme i dostavljanja zahtjeva za dodjelu sredstava BDM-a.

Projekat „*Diaspora Invest*“ zadržava pravo da finansira bilo koji ili nijedan podneseni zahtjev, produži ili skрати rok za dospijeeće zahtjeva, te da dodijeli sredstva prema revidiranom rasporedu. Dodijeljena sredstva biće podložna raspoloživosti sredstava Fonda.

Za dodatne informacije ili pojašnjenja, podnosioci zahtjeva mogu pogledati *Često postavljana pitanja* (FAQ) na web stranici projekta „*Diaspora Invest*“: www.diasporainvest.ba.

Prilog I: Ilustrativni primjeri prihvatljivih prijedloga

Primjer 1:

A je član BiH dijaspore koji živi u Njemačkoj i trenutno osniva novu firmu B u Bosni i Hercegovini za proizvodnju specijaliziranih industrijskih cijevi i klješta za savijanje cijevi za izvoz na njemačko i švicarsko tržište. Po osnivanju, firma B će zaposliti 17 radnika i zahtijevati ukupno 720.000 KM ulaganja u prvoj godini. A je podnio zahtjev za dodjelu bespovratnih sredstava BDM-u za troškove kupovine CNC stroja za savijanje cijevi. Ukupna vrijednost CNC stroja iznosi 112.000 KM, pri čemu se A prijavljuje za dodjelu sredstava BDM-a u iznosu od 35.000 KM, dok će preostalih 77.000 KM pokriti firma B nakon osnivanja. Zahtjev za dodjelu sredstava privremeno je odobren, s ugovorom o dodjeli bespovratnih sredstava koji je potpisan s firmom B nakon osnivanja.

Podnositelj zahtjeva		BDM	Postignuti ciljevi:
77.000 KM	Novčani doprinos	35.000	<ul style="list-style-type: none">• Uspostavljena nova firma• Zaposleno 6 novih zaposlenika• Proizvodnja je potakla prodaju• Investiranje dijaspore u iznosu od 77.000
	Nefinansijski doprinos		
77.000	Ukupno	35.000	
112.000 KM			

Primjer 2:

Firma A je proizvođač rezervnih dijelova za automobile iz BiH s članom dijaspore kao većinskim vlasnikom. Osnovana je prije tri godine. Firma je upravo zaključila novi ugovor za izvoz u Italiju. U tu će svrhu firma zaposliti 6 novih zaposlenika i proširiti proizvodnu liniju. Firma A traži 35.000 KM grant sredstava od BDM-a za troškove kupovine potrebne opreme, dok će firma A učestvovati sa 70.000 KM u projektu. Od tih 70.000 KM, 52.500 KM će biti doprinos u gotovini za kupovinu opreme, a 17.500 KM će biti nefinansijski doprinos u obliku poreza, komunalnih usluga, radnih troškova i srodnih troškova.

Podnositelj zahtjeva		BDM	Postignuti ciljevi:
52.500	Novčani doprinos	35.000	<ul style="list-style-type: none">• Zaposleno 6 novih zaposlenika• Unaprijeđena proizvodnja i povećana prodaja• Investiranje dijaspore u iznosu od 52.500
17.500	Nefinansijski doprinos		
70.000	Ukupno	35.000	
105.000 KM			

Primjer 3:

Kompanija A je BiH ICT start-up registrovana u januaru 2018. godine. Kompanija je od BDM-a zatražila 10.000 KM za kupovinu potrebne računarske opreme zbog proširenja postojećih operacija i zapošljavanja dva nova zaposlenika. Kompanija A ima ugovor o prodaji sa bh.članom dijaspore u Belgiji koji je vlasnik kompanije B u Belgiji za plasman i prodaju aplikacija kompanije A na belgijskom i luksemburškom tržištu. Ovaj sporazum je potpisan 2018. godine sa ciljem da se kompanija B ostvari ulaz na belgijsko i luksemburško tržište tokom 2018. i 2019. godine. Ovaj ugovor se procenjuje na 50.000 KM godišnje. Kompanija A će sufinansirati kupovinu opreme zajedno sa BDM fondom, u iznosu od 10.000 KM od BDM-a za kupovinu opreme, a od čega je 5.000 KM učešće u gotovini od strane kompanije A. Kompanija A će doprinjeti još 7.000 KM za plate, koje će se koristiti za zapošljavanje novog osoblja.

Podnositelj zahtjeva		BDM	Postignuti ciljevi:
5,000	Novčani doprinos	10,000	<ul style="list-style-type: none">• Uposleni novi uposlenici• Ostvarena prodaja na stranim tržištima
7,000	Novčani doprinos		

12,000	Ukupno	10,000	• Ostvaren porast prihoda
22.000 KM			

Primjer 4:

Pojedinac K je član dijaspore BiH koji radi u Danskoj za tvrtku za distribuciju namještaja, a koja djeluje kao posrednik za međunarodno tržište. On je kontaktirao bh. kompaniju B, proizvođača namještaja, kako bi proizveo sofe koje proizvodi kompanija B za dansko tržište. Pojedinac K i kompanija B potpisali su ugovor o kupoprodaji, a koji je specificirao uslove ugovora, kao što su: naknada za pojedinca K, trajanje ugovora o prodaji, očekivana prodaja kompanije B na ovom tržištu i druge informacije.

Ukupna vrijednost ovog ugovora je 117.000 KM za 2019.godinu. Ovaj kupoprodajni ugovor, uz prateće ranije, realizovane fakture o prodaji su dostavljeni uz zahtjev za BDM grant, a kako bi se potkrijepila uloga dijaspore na međunarodnom tržištu. Zahtjev za bespovratna sredstva u iznosu od 15.000 KM koristiti će se za ulaganje u opremu za pakiranje za kompaniju B. Kompanija B će obezbjediti dodatnih 10.000 KM kao novčani doprinos za nabavku opreme za pakovanje kao i doprinos u nematerijalnim sredstvima od 3.000 KM za zapošljavanje i obuku 2 nova radnika, uz planirano učešće u plaćama 7.000 KM.

Podnositelj zahtjeva		BDM	Postignuti ciljevi:
10.000	Novčani doprinos	15.000	<ul style="list-style-type: none"> • Zaposleno 6 novih zaposlenika • Unaprijeđena proizvodnja i povećana prodaja • Investiranje dijaspore u iznosu od 52.500
3.000	Nefinansijski doprinos		
7.000	Novčani doprinos putem plaća		
20.000	Ukupno	15.000	
35.000 KM			

REQUEST FOR APPLICATIONS No.6 for Small Grants awarded through the Bosnia and Herzegovina Diaspora Marketplace

Issued on February 27, 2020

Program Description

This Request for Applications (RFA) is seeking small grant applications in support of the following objectives of the Bosnia and Herzegovina Diaspora Marketplace (BDM):

The objective of the USAID Diaspora Invest Activity (hereinafter: “Diaspora Invest” or “DI”), is to catalyze the economic contributions of BiH Diaspora to BiH’s socio-economic development. Bosnia and Herzegovina Diaspora Marketplace (hereinafter: “BDM”) is a Business Plan Competition utilizing the Small Grant Fund that is intended to create new job opportunities for the citizens of BiH through increased diaspora investment. The overall goal of the BDM is to support at least 70 diaspora-eligible, early stage SMEs and start-ups and create 250 new jobs at assisted enterprises. In addition, small grants are expected to contribute to an increase of diaspora direct investment by at least US\$7 million as evidenced by metrics established to capture qualitative impacts such as the amount of equity/debt financing contributed towards investment in fixed assets, diaspora knowledge transfer, introduction of new technologies, etc., and facilitate redirection of a portion of remittances transfers towards enterprise investment and development.

Background

More than 2 million people originating from BiH currently reside outside of the country. This diaspora is mostly well integrated and better off than other migrant communities in their host countries, with ample potential and willingness to contribute to the development of BiH. This is evidenced also by substantial diaspora remittances, currently estimated at 12% of Bosnian GDP, greatly exceeding the FDI flows into the country.

Bosnia Diaspora Marketplace (BDM) is a business plan competition designed to support the entrepreneurial spirit and resources of the BiH diaspora and BiH SMEs, through the Small Grant Fund (SGF). By treating grant applications like investments, BDM will seek to fund financially viable BiH companies with links to the BiH diaspora that have the potential to expand their business and hire new employees. Grant decisions will seek engagement with BiH diaspora members in a structured way and provide incentives for diaspora-related investments. These funds will facilitate the mobilization of diaspora capital into high-growth potential, but underfunded SMEs, that can create new jobs across a range of sectors.

Total value of the SGF is US\$ 1,824,946.50. Small grant awards will typically range from KM 15,000 to 50,000. Maximum small grant application cannot exceed KM 50,000.

e) Focus Areas for Consideration

Small grants will be awarded for activities that have the largest potential to achieve overall impact on: creating new jobs, increasing direct diaspora investment, establishing and/or strengthening partnerships of BiH SMEs with diaspora, transferring of diaspora’s know-how, market outreach, mentoring, business networking, and

strengthening the links between science, technology and business as well as to utilize other financial and non-financial contributions to BiH economic growth.

Participation of women diaspora investors and/or women entrepreneurs is encouraged.

Small Grant Applications must specify activity outputs and explain how and to what degree they are expected to generate tangible business results objectives.

f) Expected Results:

- New jobs created;
- Diaspora investment captured;
- Introduction of new products and/or services for BiH and export markets or expansion of existing business.

g) Target Sectors

The BDM is particularly supportive of proposals for business ventures working in “productive sectors” including: agriculture/agribusiness, energy, tourism, manufacturing sectors in general, inclusive of metal processing and wood processing sectors, and information and communication technologies (ICT).

h) Anticipated start and end dates:

This RFA opens on February 27, 2020 at 4.00 PM and closes for applications on March 31, 2020 at 4:00 PM.

All applicants, both those accepted as well as those rejected after initial review, will be notified by May 15, 2020, at the latest. Applications accepted after initial review will be asked to proceed in cycle and provide additional information or clarifications, as needed, to participate in the Business Plan competition.

To ensure adequate information dissemination, the following informative sessions are planned:

Date	City	Location	Time	Pls contact Diaspora Invest office for additional information:
March 3, 2020	Sarajevo	Diaspora Business Center (Augusta Brauna 2, 1 st floor)	11.00	email: info@diasporainvest.ba, tel: 033 550 971
March 4, 2020	Derventa	Hotel Biser, Kralja Petra I, Derventa	12.00	email: info@diasporainvest.ba, tel: 033 550 971
March 4, 2020	Banja Luka	Chamber of Commerce of Republika Srpska (Đure Daničića 1/2)	15.00	email: info@diasporainvest.ba, tel: 033 550 971
March 5, 2020	Bihać	Chamber of Commerce of Unsko-sanski Canton (Trg Maršala Tita bb)	12.00	email: info@diasporainvest.ba, tel: 033 550 971

March 9, 2020	Konjic	Municipal Council Room, Municipality of Konjic, Maršala Tita 62, Konjic	10.00	email: info@diasporainvest.ba, tel: 033 550 971
March 11, 2020	Gračanica	Multimedia room, Gračanica City Hall, Mula Mustafe Bašeskije br. 1, Gračanica	11.00	email: info@diasporainvest.ba, tel: 033 550 971
March 13, 2020	Bijeljina	Regional Chamber of Commerce of Bijeljina, Stefana Dečanskog b.b., Bijeljina	11.00	email: info@diasporainvest.ba, tel: 033 550 971
March 13, 2020	Lopare	Lopare Municipality building (Cara Dušana 143)	14.00	email: info@diasporainvest.ba, tel: 033 550 971
March 13, 2020	Vitez	Vitez Municipality building, Stjepana Radića 1, Vitez	11.00	email: info@diasporainvest.ba, tel: 033 550 971
March 16, 2020	Trebinje	Hotel Leotar, Luke Vukalovića 1, Trebinje	14.00	email: info@diasporainvest.ba, tel: 033 550 971
March 17, 2020	Čitluk	Hotel Brotnjo, Kralja Tomislava 2, Čitluk	12.00	email: info@diasporainvest.ba, tel: 033 550 971

Eligibility for Grants

The Bosnia and Herzegovina Diaspora Marketplace/Small Grant Fund (BDM/SGF) is geared towards supporting new diaspora business ventures in Bosnia and Herzegovina or helping expand operations of existing diaspora-linked businesses incorporated within the last three years preceding the publishing date of the Request for Applications.

There are several criteria that the Bosnia and Herzegovina Diaspora Marketplace Fund applicant must ensure to be eligible for funding. These pertain to:

1. **Legal incorporation** - The Small Grant fund is open to small and medium-sized companies (SMEs)[†] registered in Bosnia and Herzegovina. Businesses that are not yet legally registered may also participate in the competition represented by their founder(s), provided they become legally incorporated before advancing to the final round of the competition.
2. **Company age:** The SME applying may be a startup or an established business operating for a maximum of three years (0-3 years) at the time of the RFA launch. Companies registered prior to February 27, 2017 shall not be eligible for grant awards.

[†]SMEs are defined by their staff headcount and either turnover or balance sheet totals where: (i) micro enterprises have less than 10 staff and less than or equal to EUR 2 million in turnover or balance sheet total, (ii) small enterprises have between 10 and 49 employees and less than or equal to EUR 10 million in turnover or balance sheet total, and (iii) medium sized enterprises which have between 50 and 249 employees and EUR 50 million in turnover or balance sheet total.

3. **Diaspora link:** SMEs applying must have a demonstrable relationship with a diaspora member. This relationship is exhibited through one of the following:

- (i) **a minimum 25% equity ownership by the diaspora member in the SME applying for grant funding.** The ownership can be exercised either directly as an individual or through a company in majority ownership of a diaspora member.

Means of verification of this relationship are:

- Proof of diaspora status of the BiH diaspora member, that may include a copy of a residence permit, work permit, and/or copy of a passport (if BiH diaspora member is a foreign citizen residing outside of BiH), or other document proving that BiH diaspora member resided outside of Bosnia and Herzegovina continuously for at least three years; and
- Excerpt from a registration document of the company applying for the grant that clearly presents the ownership structure of the applicant firm.

If the BiH diaspora member owns the minimum required equity ownership stake of 25% in the applicant firm through another legal entity in his/her majority ownership, then the applicant must also submit the excerpt from the registration document of that legal entity proving that it is majority owned by BiH diaspora member.

OR

- (ii) **verifiable relationship with a diaspora member** which is demonstrable through a proof of a trade and/or contractual relationship, investment facilitation by diaspora member, joint venture or other legal relationship as the acceptable forms of non-financial contributions to the business proposal. The relationship may take the following form:

- a) **Diaspora member opening up access to foreign markets** – is a relationship where a BiH diaspora member, or a foreign company that is partially or fully owned by a BiH diaspora member, acts on behalf of the BiH company (applicant for grant funding) to market its goods or services outside of Bosnia and Herzegovina (“Diaspora Sales Agent”).

Means of verification of this contractual relationship are:

- Proof of diaspora status of the BiH diaspora member acting as a Diaspora Sales Agent, that may include a copy of a residence permit, work permit, and/or copy of a passport (if BiH diaspora member is a foreign citizen residing outside of BiH), or other document proving that BiH diaspora member resided outside of Bosnia and Herzegovina continuously for at least three years. If the BiH diaspora member is a party to the contract or agreement through a legal entity in his or her majority ownership, an excerpt from the registration document of that legal entity must be submitted to prove the ownership over the legal entity.
- A sales agreement or a contract which documents an existing, ongoing business relationship between the Diaspora Sales Agent and a BiH company applying for the grant. The applicant should provide a copy of the contract/agreement (which should be translated only if it is concluded in a language other than BHS or ENG languages); and

- Copies of previously completed orders and corresponding invoices in the year preceding the RFA if this is a pre-existing relationship between the BiH-based company and the diaspora member (either acting as a person or a foreign legal entity owned or co-owned by a BiH diaspora member). If this contractual relationship between the applying company and the diaspora member was concluded during the RFA, the grant implementation and execution will be mandated with provided copies of orders and corresponding invoices verifying execution of this contractual relationship throughout grant implementation.
- b) **Diaspora member bringing and facilitating new foreign investment in BiH** – where a BiH diaspora member acts as an investment facilitator (“Diaspora Investment Facilitator”) for new foreign investment to be located and incorporated in Bosnia and Herzegovina and takes a management role in the newly established entity. In this case, the grant applicant may be the BiH-registered company that resulted from this investment.

Means of verification of this contractual relationship are:

- i. Proof of diaspora status of the BiH diaspora member acting as a Diaspora Investment Facilitator, that may include a copy of a residence permit, work permit, and/or copy of a passport (if BiH diaspora member is a foreign citizen residing outside of BiH), or other document proving that BiH diaspora member resided outside of Bosnia and Herzegovina continuously for at least three years.
- ii. A signed affidavit from the applicant company confirming that the Diaspora Investment Facilitator is currently employed with the BiH company applying for grant funding and has previously been employed (or presently still is employed) with the foreign company/investor that currently owns or co-owns an ownership stake in the applicant company. The Diaspora Investment Facilitator should be a member of the management team of the BiH company in which the investment occurred and has been employed by the foreign company/investor at least three years.

Illustrative examples of grant funding projects are available at the end of this RFA.

The **diaspora member** is defined as emigrant(s) and their descendants who live outside the country of their birth or ancestry, either on a temporary or permanent basis, yet still maintain significant ties to their countries of origin. Status of a diaspora member must be proved by a valid document indicating residence outside of Bosnia and Herzegovina for a total duration of at least three years. A person can also be considered a diaspora member if he/she has returned to Bosnia and Herzegovina and taken a permanent residence in BiH within the last three years before the date the small grant application is submitted. This individual was living abroad continually for at least three years, which can be demonstrated by valid documents.

Funding and Cost Sharing

Small grant applicants will be required to match the grant requested with own funding contribution at a 1:1 rate, at the least. This means that BDM/SGF contribution cannot exceed 50% of the overall funding necessary to implement the business proposal nominated in the small grant application. The grant applicant's share of funding can take the form of 50% minimum cash, while the remaining 50% may be provided as in-kind contribution by the applicant. Applicants who provide higher leverage amounts (both in terms of overall share in the business

proposal and the share of cash vs. in-kind contribution) will be given more favorable treatment in the grant evaluation process.

Grant funds requested from the BDM Small Grant Fund must be dedicated entirely for the purpose of financing the purchase of fixed assets. Fixed assets are defined as assets which are purchased for long-term use and are not likely to be converted into cash within at least 12 months, such as equipment.

Equipment is defined as either a tangible asset (such as machinery, computers, production lines, et.) or an intangible asset (software, trademark, patent, goodwill, etc.) that has a useful life of more than one year, and an acquisition cost of \$1,000 or more per unit.

Please note that at least one offer for the requested equipment should be provided with the small grant application. Albeit informational, these offers should provide a general market value for the requested procurement.

Duration of Grant Implementation

Business proposals can have a maximum 12-month (one year) implementation period, or shorter, reflected through the presented activities and outputs in the grant application.

Restrictions

BDM/SGF will not provide grants for business proposals that create market distortion, nor can the grants awarded be utilized for the following:

- Ceremonies, parties, celebrations, or “representation” expenses;
- Purchases of restricted goods, such as: restricted agricultural commodities, motor vehicles including motorcycles, pharmaceuticals, medical equipment, contraceptive products, used equipment (without the previous approval of Diaspora Invest), or prohibited goods under USAID regulations, including but not limited to the following: abortion equipment and services, luxury goods, etc.;
- Alcoholic beverages;
- Purchases of goods or services restricted or prohibited under the prevailing USAID source or nationality (Laos, Cuba, Iran, North Korea, (North) Sudan and Syria);
- Prior obligations of and/or, debts, fines, and penalties imposed on the company receiving the grant;
- Creation of endowments.

The Activity would not consider applications from or in partnership with:

- Not-for-profit organizations, government institutions (national, regional or local);
- Agricultural associations or cooperatives, inclusive of individual or collective farms;
- Employees, contractors, or family members of any participating sponsors (USAID, etc.);
- Review and Evaluation Committee (REC) participants, providers of technical assistance (TA) and consulting services funded by the Activity;
- Entities listed in Parties Excluded from Federal Procurement or Non-procurement Programs.

Applicants may only submit one application per the open RFA.

All business proposals contained in the grant application must promote environmentally friendly practices.

Application Process

Any company interested in applying for a BDM award in response to this RFA must submit a Small Grant Application, completed in either English or BHS language.

The filled-out application should be submitted in both electronic and hard copy form. The electronic copy should be completed using the online version available at www.grant.diasporainvest.ba/grant.

The hard copy should be sent through registered mail to:

USAID Diaspora Invest,
Augusta Brauna 2/1,
71000 Sarajevo,
Bosnia and Herzegovina

The envelope should carry the following information:

- Address as indicated above;
- Words "**Application for the BDM RFA No. 6**".

We strongly encourage all interested applicants to attend one of the Info Sessions listed in this RFA prior to completion of the small grant application, if possible.

The small grant application should be accompanied by the following supporting documents and certifications:

- Copy of a work permit, residency permit, ID, passport/visa, or other form of identification verifying the diaspora member status; individuals or companies whom at present are BiH residents can apply as long as their diaspora status is verifiable;
- Signed affidavit confirming the diaspora member status;
- Signed affidavit which confirms verifiable relationship with diaspora member (**note**: to be signed only in case of a "Diaspora Investment Facilitator")
- Copy of a sales agreement or a contract, along with copies of previously completed orders and corresponding invoices (**note**: to be signed only in case of a "Diaspora Sales Agent").
- Mandatory certifications;
- Balance sheet and income statement for the previous three years, if the company has been in operation during that period;
- Excerpt from the court register/business register indicating date of first registration, names of founders and equity holders;
- Detailed budget and timeline of the activity;
- Branding and Marking Plan;
- Other supporting documents indicated elsewhere in this RFA.

Please note that the small grant application and accompanying documents must be signed and sent to the Diaspora Invest address by the date stipulated in this RFA. Incomplete applications will be rejected.

BDM will, upon the receipt of the small grant applications, confirm the receipt and mark it with its Application Number.

BDM will primarily support activities that are submitted in response to open Requests for Applications.

Applicants whose proposals are successful will be notified to "proceed in cycle". These applicants will be visited on-site visit by the Diaspora Invest team. During the site visit, the technical team and/or GM will compare and assess the information submitted in the small grant application and supporting documents, such as the description

of the location and site, state of the equipment and facilities, and availability of human resources and technical capacities of the applicant. Site visit will also be used to conduct budget negotiations if necessary, in order to ensure that the proposed business activities are implemented in the way they are described in the business plan. The next step of the process is the evaluation by the Review and Evaluation Committee (REC) as a judging panel. The business proposals selected as finalists will be reviewed by a judging panel that may consist of Diaspora Invest staff members, distinguished business experts, and development practitioners from USAID, BDM partners, or other development institutions, and leaders from the diaspora community. Upon notice, the applicants will need to prepare a short presentation to present the business idea as the final step of the review. Each presentation is anticipated to have a 15-minute time slot.

Contact Information

Additional questions can be submitted to Diaspora Invest. Questions must be submitted in writing by March 16, 2020, while all responses will be available and posted online by March 25, 2020. Questions should be sent to grants@diasporainvest.ba (please include the words “BDM Grant Question” in the subject line of the email).

Criteria for Award Selection

The following key criteria shall be taken into consideration for award selection:

- (i) Technical merit
 - **Business proposal (35%)**: Business proposals must demonstrate a well-thought out idea and model that has the potential to be profitable, sustainable, and generate economic development and clear demonstration of diaspora investment and/or involvement. Successful proposals will clearly articulate how the proposed product, service, or business model is more compelling than existing ones and how the business proposal can improve or enhance the business and the community.
 - **Operations and Results (20%)**: Proposals must demonstrate the ability to achieve tangible results in terms of business growth and economic development during the grant period and beyond. Information regarding existing operations in BiH, if any, should be provided. It should define relevant outcome indicators and targets such as production, sales, direct and indirect jobs created, increased wages, information access, etc.
 - **Management Capacity (20%)**: Proposals must demonstrate the team's capacity to successfully implement and grow the business in the local context, and most importantly, to implement the specific key activity listed in the SGF proposal. Evidence will include information regarding the team composition, relevant qualifications, and demonstrated track record of success and types of management systems (financial and other) used to manage and business. Proposals must demonstrate the ability to leverage existing applicant resources in terms of operations, financing, expertise and networking. Proposals should also explain the depth and strength of the relationship between the diaspora member and the local entrepreneur(s)/enterprise as well as any utilization of external resources.

(ii) Cost effectiveness and cost realism

- **Financial sustainability, funding and leverage (25%):** Small Grant Applications must outline a financial business model that is realistic in the local context/market in the near and medium term, and a strategy for long-term viability. Proposals must describe how the grant funding will be used, and should demonstrate a minimum of one-to-one leverage ratio of applicant contributions to BDM grant funding. Proposals that offer to leverage beyond that are viewed favorably. Minimum 50% of the matching contribution must be in the form of a cash contribution. In addition to monetary contributions, in-kind resources such as know/how or other non-financial instruments are also valuable contributions, however, such contributions must be documented and verifiable.

(iii) Other Requirements

- Adequacy of branding and marketing plans
- Attention to gender, youth, minorities, and other cross cutting issues
- Addressing of environmental concerns, if any.

Proposals containing the following will be viewed favorably:

- 1) Higher level of grant applicant co-financing compared to request grant award, and a higher level of cash co-financing compared to in-kind contribution of the applicant's share of funding.
- 2) Higher employment generation – please note that new jobs are defined as persons being fully employed by the applicant, which would be documented through official employment records upon grant closeout.
- 3) Higher level of direct diaspora investment.

Availability of Funds and Other Considerations

Issuance of this RFA does not constitute an award commitment on the part of Diaspora Invest, USAID, United States Government, or the Financial Markets International, Inc (FMI) as the contractor, nor does it commit USAID, US Government or FMI to pay for costs incurred in the preparation and submission of the BDM grant application.

Diaspora Invest reserves the right to fund any or none of the applications submitted, to change the due date for applications, and to make grant awards on a revised schedule. Grant awards will be subject to the availability of funding in the Small Grant Fund.

For additional information or clarifications, applicants may consult the Frequently Asked Questions (FAQ) on the Diaspora Invest website, www.diasporainvest.ba.

Annex 1: Illustrative examples of eligible proposals

Example 1: New diaspora investment in metal processing industry

Individual A is a BiH diaspora member residing in Germany, currently setting up a new Company B in Bosnia and Herzegovina to manufacture specialized industrial tube and pipe benders for export to German and Swiss markets. Once incorporated in BiH, Company B will employ 17 workers and will require a total of 720,000 KM investment in the first year. Individual A applied for a grant with the BDM for cost sharing for the purchase of a CNC machine. The total value of the CNC machine is 112,000 KM, with Individual A applying for a 35,000 KM grant to the BDM, with the remaining 77,000 KM to be covered by Company B after incorporation.

The grant application is provisionally approved, with the grant agreement signed with Company B after its incorporation.

Applicant		BDM	Goals Achieved:
77,000 KM	Cash contribution	35,000	<ul style="list-style-type: none"> • New company set up • 6 new employees hired • Manufacturing started generating sales • Diaspora investment of 77,000
	In-kind contribution		
77,000	Total	35,000	
112,000 KM			

Example 2: Expanding production in an existing diaspora-owned car parts manufacturer

Company A is a BiH manufacturer of automobile spare parts, with a BiH diaspora member as a majority owner. It was established 2 years ago. The company was just awarded a new contract for exports to Italy. For this purpose, the company will hire 6 new employees and expand the production line. Company A is requesting a grant of 35,000 KM from BDM as cost sharing for the purchase of tooling equipment, while Company A will contribute 70,000 KM to the project. Of these 70,000 KM, 52,500 KM will be in cash for the purchase of the equipment, and 17,500 KM is in kind contribution in taxes, utilities, labor and related costs.

Applicant		BDM	Goals Achieved:
52,500	Cash contribution	35,000	<ul style="list-style-type: none"> • 6 new employees • Improved production and increased sales • New markets • Diaspora investment of 52,500
17,500	In-kind contribution		
70,000	Total	35,000	
105,000 KM			

Example 3: Diaspora member opening access to foreign markets for a BiH software development firm

Company A is a BiH ICT start-up registered in January 2018. The company requested 10,000 KM from BDM for the purchase of necessary computer equipment due to expansion of the existing operations and hiring two new employees. Company A has a sales agreement with a BiH diaspora member in Belgium who owns Company B in Belgium for the placement and sales of the Company A's applications in the Belgian and Luxembourg markets. This agreement was signed in 2018 with an objective to penetrate the Belgian and the Luxembourg markets during 2018 and 2019 by Company B. This agreement is valued at 50,000 KM per year. Company A is requesting a grant of 10,000 KM from the BDM for the equipment purchase, with 7,000 KM as own cash contribution up by Company A towards the purchase, and another 5,000 KM towards the training needs of new staff.

Applicant		BDM	Goals Achieved:
7,000	Cash contribution	10,000	<ul style="list-style-type: none"> • 2 new employees hired • New applications sold • Increased sales • New markets penetrated
5,000	In-kind contribution		
12,000	Total	10,000	
22,000 KM			

Example 4: Diaspora member opening access to Danish market for a BiH furniture producer

Individual K is a BiH diaspora member working in Denmark for a furniture distribution company, acting as a Diaspora Sales Agent. He has contacted a BiH Company B, a furniture producer, to source sofas produced by Company B for the Danish market. Individual K and Company B signed a sales agreement, thus specifying the terms of the agreement, such as: Individual K fee's, duration of the sales agreement, company B's expected sales, and other information.

Total value of this contract is 117,000 KM for 2019. This sales agreement is provided for a BDM grant as diaspora investment leverage, with a grant request of 15,000 KM to be used towards investment in packaging equipment for Company B. Company B will provide additional 10,000 KM in cash towards the packaging equipment and in-kind contribution of 3,000 KM to be used towards training and knowledge transfer for 2 new employees as well as 7,000 KM in salaries for the new staff.

Applicant		BDM	Goals Achieved:
		15,000	<ul style="list-style-type: none"> • 2 new employees • Increased sales • Diaspora-linked investment of 20,000 • Diaspora-linked revenue of 117,000
10,000	Cash contribution for the co-financed equipment		
3,000	In kind contribution for the knowledge transfer and new staff training		
7,000	Cash contribution for the salaries		
20,000	Total	15,000	
35,000			